Менеджер по продажам

|  |  |
| --- | --- |
| Прямой работодатель | [**ООО "Специнструмент"**](https://www.job-mo.ru/e/422459/) |
| Контактное лицо | Специнструмент |
| E-mail | shalimov@4967.pro |
| Условия работы |
| Город | [**Москва**](https://www.job-mo.ru/city/77/), м. Академическая   →   [на карте](https://www.job-mo.ru/map.php?vac=3307217) |
| Заработная плата | **По договоренности** |
| Место работы | На территории работодателя |
| График работы | Полный рабочий день |
| Условия | Испытательный срок - 3 месяца;График работы - 5/2 с 8.00 до 17.00Оформление по ТК РФОклад + % |
| Обязанности | • Поиск потенциальных клиентов по всей территории РФ, активные продажи;• Развитие новых рынков сбыта и новых регионов;• Формирование и заключение договоров с клиентами;• Ведение рабочей и отчетной документации;• Координация и взаимодействие со смежными подразделениями компаниями. |
| Требования к кандидату  |
| Образование | Среднее специальное |
| Опыт работы | От 1 года |
| Требования | Опыт активных продаж в сфере металлообработки не менее года;Умение строить и поддерживать долгосрочные позитивные отношения с клиентами;Высокий уровень коммуникативных навыков, навыки презентации, умение убеждать;Грамотная речь;Знание этапов продаж;Нацеленность на результат и командную работу. |